

## Kommunikation, Rhetorik und Präsentationen – Argumentationstraining intensiv Gruppen-, Einzeltraining und Coaching



### Was Sie erwartet

Wir leben in einer Zeit des rapiden Wandels. Umorientierung und Veränderung, berufliche und persönliche Weiterentwicklung ist unabdingbar, um dem erfolgreich zu begegnen.

Seit 1998 stehen wir für zielgerichtete intensive Weiterbildung und praxisbezogene Trainingsmaßnahmen für Themen der Kommunikation, Rhetorik und Präsentation. Wir unterstützen und begleiten Sie dabei Ihr Wissens- und Verhaltensrepertoire, Ihre kommunikativen, methodischen, organisatorischen und sozialen Fähigkeiten zu erweitern und stetig zu entwickeln.

Was unser Angebot besonders macht ist die Kombination aus fundierten Inhalten, den passenden Methoden und zur Würze eine Prise Unterhaltung und Leidenschaft. Kompetente Trainer und Coaches und die lebendige und motivierende Gestaltung der Seminare stellen den bestmöglichen Transfer der Lehrinhalte in kürzester Zeit sicher.

Nachfolgend finden Sie einen Überblick unserer Trainings- und Seminarangebote.

### Training in Gruppen

#### Training in Gruppen

- Rhetorik I intensiv
- Rhetorik II intensiv
- Rhetorik- und Präsentationstraining für Führungskräfte
- Stegreifreden intensiv
- Präsentation und Persönlichkeit
- Argumentationstraining intensiv
- Schlagfertigkeit intensiv
- Moderation intensiv
- Präsentationstechniken, Hilfsmittel und Medieneinsatz
- Wirksamer Stimmeinsatz intensiv

- Einzeltraining mit Coaching** Einzeltraining mit Coaching
- Rhetoriktraining mit Coaching
  - Erfolgreiche Selbstpräsentation
  - Zustandsmanagement statt Redeangst und Lampenfieber
  - Gezielte Vortrags-/Präsentationsvorbereitung
  - Medientraining und Beratung
  - Moderation
  - Präsentationstraining, Hilfsmittel und Medieneinsatz
  - Wirksamer Stimmeinsatz

**Formate**

Es stehen Seminare im besonders intensiven Format in kleinen Gruppen, Workshops in verschiedenen Gruppengrößen und Einzeltrainings mit Coaching zur Auswahl.

Wenn Ihnen das Lernen in kleinen Gruppen Spaß macht, Sie intensiv und zielorientiert trainieren wollen, dann sind Sie hier genau richtig. Die offenen Trainingsangebote im Intensiv-Format konzentrieren sich, je nach Thema und Zielsetzung, auf Gruppen von meist max. 6 Teilnehmern.

Im Einzeltraining mit Coaching dreht sich alles um Sie.

Es ermöglicht, sich umfassend mit Ihnen wichtigen Schwerpunkten zu befassen und ist ausgesprochen effektiv. Dieses Training zeichnet sich durch einen hohen Praxisanteil aus.

Firmeninterne Trainings werden inhaltlich flexibel gestaltet und für Sie, nach vorheriger Beratung und gemeinsamer Abstimmung, konzipiert. Wir schulen Ihre Mitarbeiter abgestimmt auf Ihre Bedürfnisse, Zielsetzungen und objektiven Erfordernisse Ihres Unternehmens. Gerne erstellen wir Ihnen ein individuelles Angebot.

Wählen Sie aus den Varianten oder klären Sie mit uns, welcher Weg für Sie und Ihr Ziel der Beste ist.

## Argumentationstraining intensiv (Gruppen- und Einzeltraining) Gut argumentieren – die Kunst zu Überzeugen



### Argumentationstraining intensiv

Entscheidungen logisch zu begründen, unsachlichen Argumenten souverän zu begegnen sowie schlüssig und schlagkräftig für Ideen und Konzepte zu argumentieren sind wesentliche Schlüsselqualifikationen, nicht nur von Führungskräften.

In diesem Praxisseminar lernen Sie Ihre Argumentationen strukturiert, verständlich und glaubwürdig aufzubauen und mit schwierigen und unsachlichen Gesprächspartnern, Abwehrverhalten und Gegenargumenten gelassen und sicher umzugehen. Sie finden die richtige Balance zwischen Emotion und Sachlichkeit, aktivem Zuhören und förderlicher Wahrnehmung.

### Inhalte

- Aufbau und Struktur von Argumentationen
- Argumente richtig "servieren"
- Argumentationstechniken und Einsatz
- Nutzen-/Schaden-Argumentationsplan
- Logische und scheinlogische Argumente
- Gegenargumente antizipieren
- Konfrontationsfähigkeit
- Taktische Hilfen und Verstärkungen
- Logik und Strategie
- Souverän mit schwierigen Situationen umgehen
- Sicher und überzeugend auftreten

|                   |  |
|-------------------|--|
| <b>Nutzen</b>     | Durch strukturierte Argumentation können Sie Ihre Aussagen und Ziele untermauern, zielgerichtet auf den Punkt bringen und sich in kritischen Gesprächssituationen erfolgreich bewähren.                                  |
| <b>Zielgruppe</b> | Fach- und Führungskräfte, Menschen, die ihre persönliche Wirkung und ihr Argumentationsgeschick verbessern wollen.   |
| <b>Methoden</b>   | Vortrag mit Demonstrationen und Theorievermittlung, Gruppenarbeit, Einzelarbeit, Rollenspiele, Praxisbeispiele und Übungen, Erfahrungsaustausch, Diskussion, Feedback, Audio- bzw. Videoaufzeichnungen und Auswertungen. |